



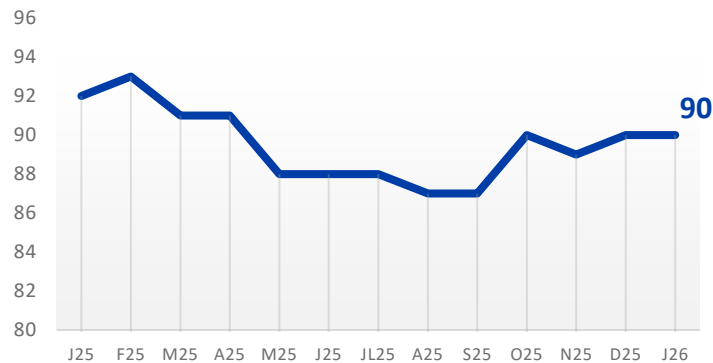
BAROMETRE DE CONJONCTURE OPTIQUE

Janvier 2026

Le baromètre de conjoncture de l'Optique est réalisé par Xerfi sur la base de l'interrogation mensuelle d'un échantillon représentatif du marché de l'optique de plus de 6.000 points de vente métropolitains.

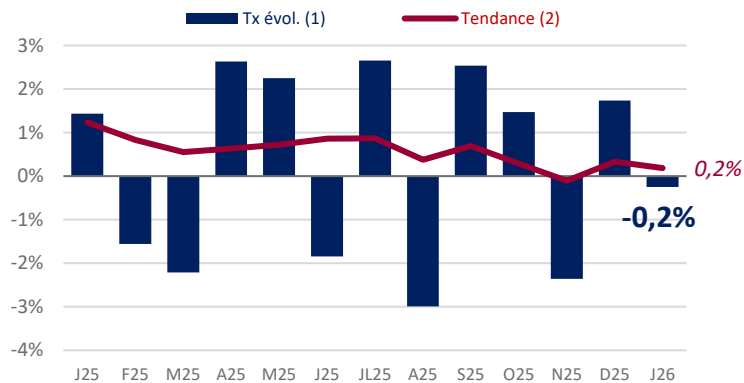
Confiance des ménages

Source : Insee



Ventes du petit commerce (tous produits confondus)

Source : Banque de France



	Tx évol. ⁽¹⁾	Tendance ⁽²⁾	Cum. ex. ⁽³⁾
Décembre 2025	+1,6%	+0,3%	+0,3%
Janvier 2026	-0,2%	+0,2%	-0,2%

⁽¹⁾ Tx évol. : évolution mensuelle du CA du mois considéré vs même mois de l'année précédente

⁽²⁾ Tendance : tendance annuelle du CA des 12 derniers mois vs 12 mêmes mois de l'année précédente

⁽³⁾ Cum. ex. : cumul exercice, CA moyen de l'année calendaire

Indicateurs économiques

Confiance des ménages



Le climat de confiance des ménages est resté stable en janvier 2026 : l'indicateur synthétique publié par l'Insee demeure à 90, un niveau inchangé par rapport à décembre 2025. Cette stagnation traduit une attitude encore prudente des ménages, partagés entre une accalmie progressive sur le front de l'inflation et des incertitudes persistantes quant à l'évolution de la conjoncture économique.

Ventes du petit commerce



En janvier 2026, le chiffre d'affaires du petit commerce a enregistré un léger recul de 0,2% en valeur à un an d'intervalle. Le bilan des soldes d'hiver s'est avéré mitigé, principalement en raison d'un lancement trop proche du Black Friday, phénomène qui tend à cannibaliser les ventes et à limiter l'attractivité commerciale du mois de janvier. Par ailleurs, le mois comptait un jour ouvré de moins, compensé partiellement par un samedi supplémentaire.

Jours ouvrables	Semaine	Samedi
Janvier 2025	22 jours	4 jours
Janvier 2026	21 jours	5 jours

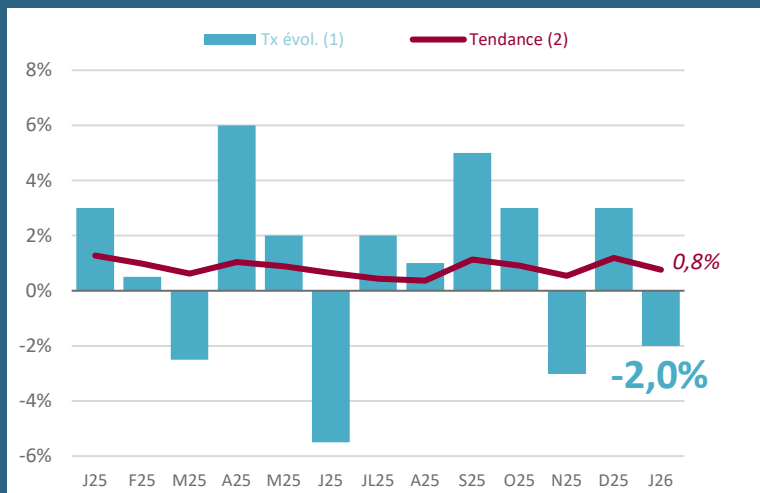
Ventes des opticiens

Une mauvaise performance en janvier

En janvier 2026, l'activité des opticiens a reculé de 2% à un an d'intervalle, marquant un net coup d'arrêt après la bonne tenue observée en fin d'année. Cette contraction doit toutefois être nuancée : le mois comptait un jour ouvré de moins qu'en 2025, malgré la présence d'un samedi supplémentaire, et a été perturbé par dix jours de grève des médecins libéraux, un facteur loin d'être neutre pour un secteur étroitement lié aux prescriptions.

Ventes des opticiens (CA HT)

Source : Xerfi



	Tx évol.(1)	Tendance(2)	Cum. ex.(3)
Décembre 2025	+3,0%	+1,2%	+1,2%
Janvier 2026	-2,0%	+0,8%	-2,0%

(1) Tx évol. : évolution mensuelle du CA du mois considéré vs même mois de l'année précédente

(2) Tendance : tendance annuelle du CA des 12 derniers mois vs 12 mêmes mois de l'année précédente

(3) Cum. ex. : cumul exercice, CA moyen de l'année calendaire

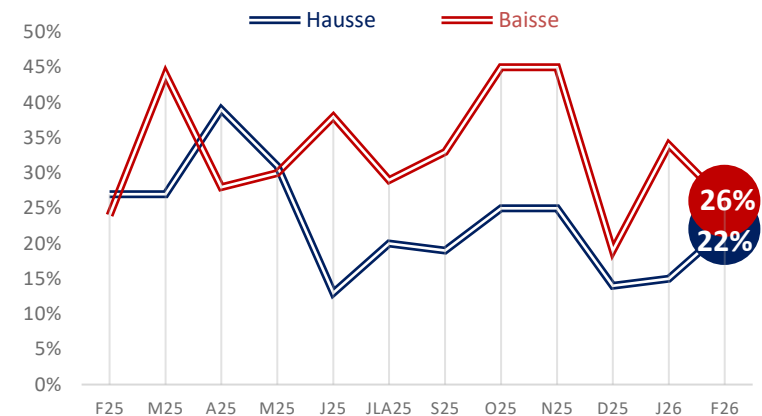


Anticipations d'activité

Anticipations d'activité

(activité prévue pour le mois de février)

Source : Xerfi



Des anticipations toujours prudentes

Pour février, les opticiens affichent un certain attentisme : 22% anticipent une hausse d'activité, 26% prévoient une baisse, tandis qu'une majorité table sur une stabilité. Cet équilibre fragile, légèrement orienté à la baisse, traduit avant tout un manque de visibilité plutôt qu'un véritable décrochage attendu. Dans un contexte peu porteur pour les secteurs de la santé, marqué par des restrictions budgétaires annoncées et des incertitudes réglementaires, les opticiens restent prudents.

Ventes des opticiens selon les circuits de distribution



-2,0%
vs. janvier 2025

Tous les circuits sont en baisse

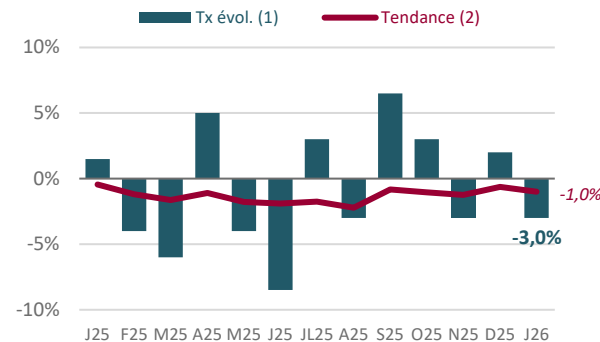
Sur un marché en recul de 2% en janvier 2026, les chaînes, succursales et franchisés ainsi que les groupements coopératifs ont contenu la baisse à -1%, témoignant d'une meilleure résistance que la moyenne sectorielle. À l'inverse, les opticiens indépendants ont enregistré un repli plus prononcé (-3%), tandis que les mutualistes ont affiché le plus fort recul (-5,4%).

Ces écarts reflètent la capacité des réseaux structurés à amortir un environnement saisonnier et conjoncturel défavorable grâce à des leviers commerciaux et organisationnels plus robustes. Les acteurs davantage dépendants d'une clientèle attentive au prix se sont révélés, en comparaison, plus exposés aux effets d'un climat général d'attentisme.

Sur les douze derniers mois, la tendance est toutefois restée relativement préservée pour la plupart des circuits : seuls les indépendants se sont inscrits, à ce stade, en territoire négatif, confirmant leur plus grande sensibilité au ralentissement observé en ce début d'année.

Opticiens indépendants

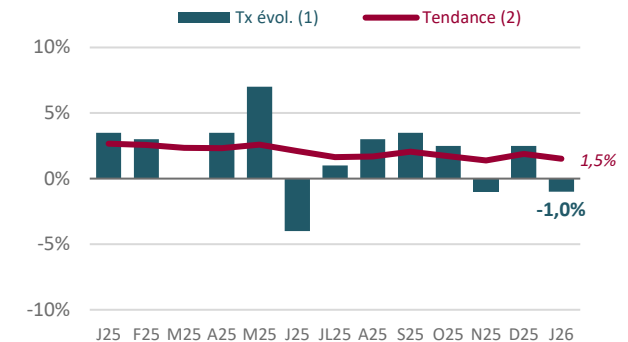
Source : Xerfi



	Tx évol. (1)	Tendance (2)	Cum. ex. (3)
Décembre 2025	+2,0%	-0,6%	-0,6%
Janvier 2026	-3,0%	-1,0%	-3,0%

Chaînes, succursales et franchisés

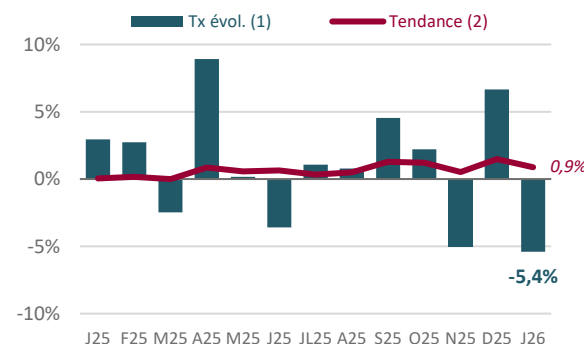
Source : Xerfi



	Tx évol. (1)	Tendance (2)	Cum. ex. (3)
Décembre 2025	+2,5%	+1,9%	+1,9%
Janvier 2026	-1,0%	+1,5%	-1,0%

Écouter Voir - Optique Mutualiste

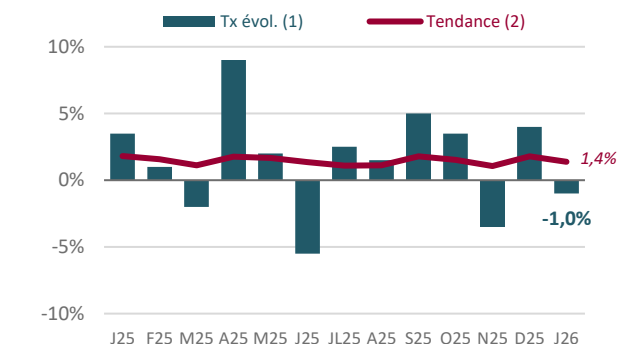
Source : Xerfi



	Tx évol. (1)	Tendance (2)	Cum. ex. (3)
Décembre 2025	+6,7%	+1,5%	+1,5%
Janvier 2026	-5,4%	+0,9%	-5,4%

Groupements coopératifs

Source : Xerfi



	Tx évol. (1)	Tendance (2)	Cum. ex. (3)
Décembre 2025	+4,0%	+1,8%	+1,8%
Janvier 2026	-1,0%	+1,4%	-1,0%

(1) Tx évol. : évolution mensuelle du CA du mois considéré vs même mois de l'année précédente

(2) Tendance : tendance annuelle du CA des 12 derniers mois vs 12 mêmes mois de l'année précédente

(3) Cum. ex. : cumul exercice, CA moyen de l'année calendaire

Ventes des opticiens selon les régions

Un repli généralisé, mais des écarts territoriaux marqués

En janvier 2026, l'activité des opticiens a reculé dans l'ensemble des régions, dans le sillage d'un marché national en recul. Le Nord-Est a enregistré la plus forte baisse (-4,5%), suivi par l'Île-de-France (-2,5%). Le Sud (-1,5%) et le Centre (-1%) ont limité le repli, tandis que l'Ouest a fait preuve d'une belle résistance, à seulement -0,5%.

Sur douze mois, l'Île-de-France, le Sud et le Centre conservent une légère avance. Le Nord-Est, en revanche, est juste à l'équilibre, méritant une surveillance particulière au cours des prochains mois.

Ile de France

- Variation du CA vs janvier 2025 : **-2,5%**
- Variation du CA en tendance annuelle : **+1%**

Nord-Est

- Variation du CA vs janvier 2025 : **-4,5%**
- Variation du CA en tendance annuelle : **0%**

Ouest

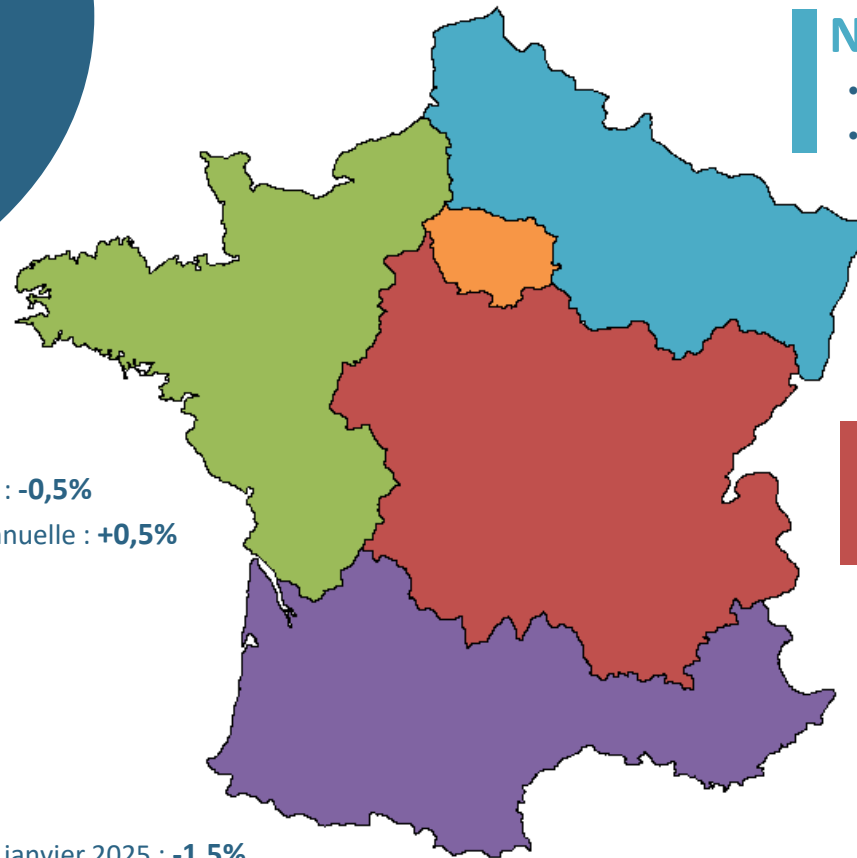
- Variation du CA vs janvier 2025 : **-0,5%**
- Variation du CA en tendance annuelle : **+0,5%**

Centre

- Variation du CA vs janvier 2025 : **-1%**
- Variation du CA en tendance annuelle : **+1%**

Sud

- Variation du CA vs janvier 2025 : **-1,5%**
- Variation du CA en tendance annuelle : **+1%**



Note : Les estimations sont fournies à titre indicatif compte tenu de l'insuffisance des données régionalisées.

Source : Xerfi

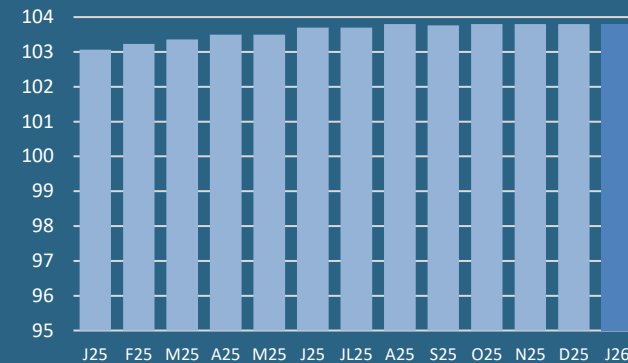
Les prix de vente

En janvier 2026, le prix du matériel thérapeutique affichait une hausse de 0,7% sur un an, tout en restant globalement stable depuis l'été.

Au sein des principaux segments de l'optique, les prix des verres médicaux demeuraient quasiment inchangés depuis janvier 2025, malgré un ajustement ponctuel à la hausse à la rentrée de septembre. Du côté des montures, l'évolution restait également contenue, avec une progression limitée à 0,50 euro en moyenne sur un an. En revanche, le segment des équipements solaires se distinguait par une dynamique nettement plus soutenue : le prix de vente moyen est passé de 54 euros en janvier 2025 à 59 euros un an plus tard.

Prix du matériel thérapeutique

Source : Insee

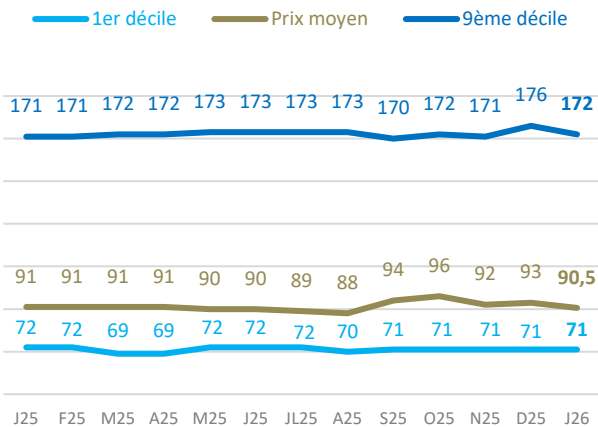


Evolution
sur un an :
+0,7%

Prix de vente des verres médicaux

(en euros)

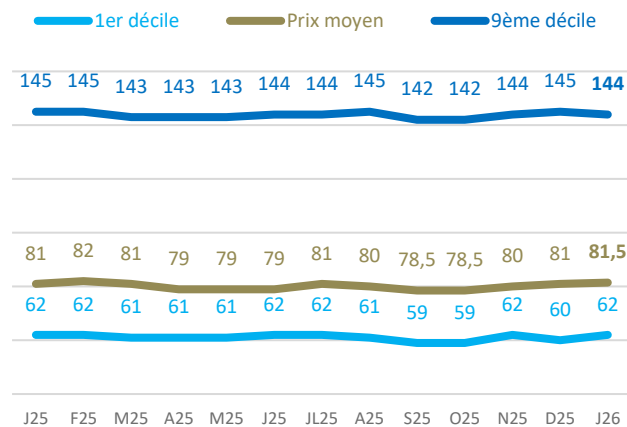
Source : Xerfi



Prix de vente des montures médicales

(sauf montures solaires non correctrices) (en euros)

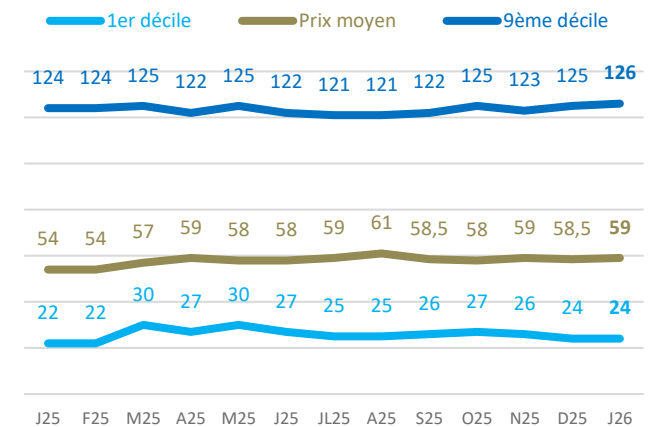
Source : Xerfi



Prix de vente des équipements solaires non correcteurs

(en euros)

Source : Xerfi



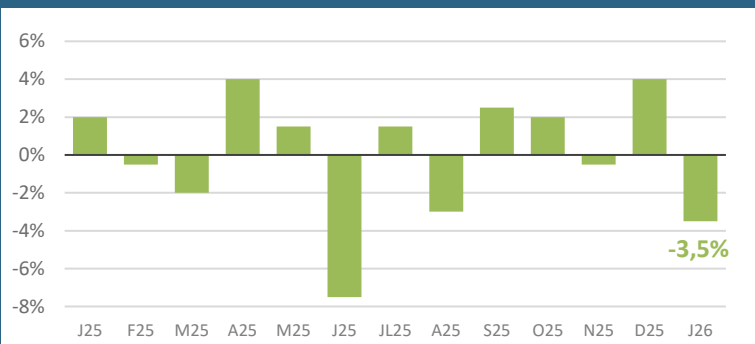
Les ordonnances traitées

Baisse plus importante pour le nombre d'ordonnances traitées

À l'instar du chiffre d'affaires, le nombre d'ordonnances traitées s'est contracté en janvier 2026 par rapport à l'année précédente (-3,5%). Ce repli, plus marqué que celui du chiffre d'affaires, a conduit à un écart favorable de 1,5 point en faveur de ce dernier.

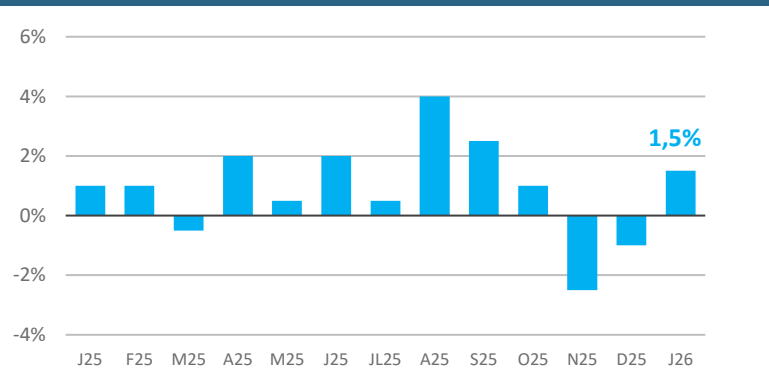
Evolution du nombre d'ordonnances traitées

Source : Xerfi



Différentiel d'évolution du CA / nombre d'ordonnances

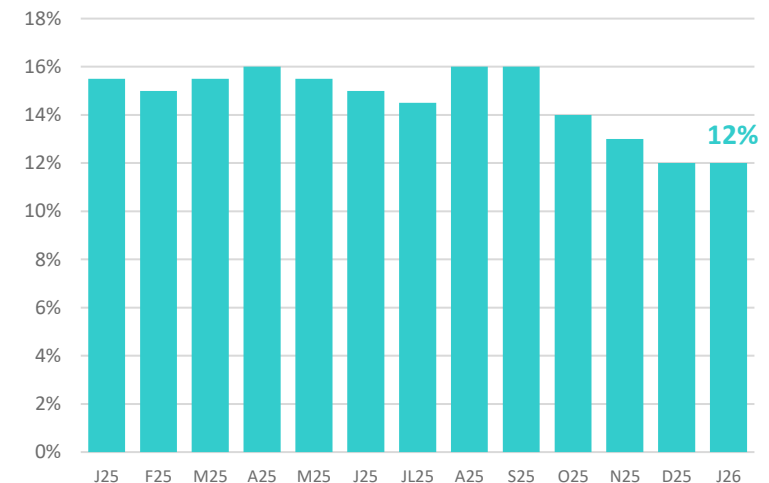
Source : Xerfi



Verres médicaux renouvelés sans ordonnance initiale

Proportion de verres médicaux renouvelés sans ordonnance initiale

Source : Xerfi



Une part stable en janvier

En janvier 2026, la proportion de verres médicaux vendus dans le cadre d'un renouvellement d'ordonnance est restée stable sur un mois, à 12%. À un an d'intervalle, elle s'est repliée de 3,5 points.